

Välkommen till Sif:s webinar
Förhandling på distans med Marie Simonsson
Vi startar 08.30



Sif i korthet:

- Utbildningar och kurser i inköp, logistik & upphandling
- Internationella certifieringsprogram
- Företags Akademier & Konsulting
- Seminarier och event
- Verktyg & handböcker
- Branschorganisation med nätverk
- Inköpschefsindex – PMI
- Självskattning av inköpsmognad



Sif investerar i din framtid!



1



Är förhandling på distans framtidens framgångsfaktor?

Välkommen till vårt webinarium!
Marie Simonsson



2

Ny tid, ny teknik – nya utmaningar

- Risker och möjligheter med digitala förhandlingar
- Förhandlingsteam på distans
- Relationer
- Mindset
- Kultur



3

Morgondagen är nu

- Covid19 en katalysator
- Bestående förändring
- Din framgång ligger i din förmåga till anpassning



© Sif Competence

4

Framgångsfaktorer

När grunderna för framgång förändras

- Nya verktyg
- Ny kompetens
- Medvetet mindset



© Sif Competence

5

Fördelar med distansförhandling

- Ingen restid eller jetlag
- Du är på hemmaplan
- Fokuserad förhandling
- Effektiv användning av resurserna



© Sif Competence

6

Risker i distansförhandlingen

- "Vardagsdistractioner"
- Tidsskillnader
- "Alltför effektiv"
 - Kreativa öppningar missas
 - "Sidospår" följs inte upp



Sif
COMPETENCE

© Sif Competence

7

Mindset

- Svenskt mindset
- "Pang-på-effekten"
- Inget smalltalk
- Liten eller ingen relationsbyggnad
- Kroppsspråket begränsas



Sif
COMPETENCE

© Sif Competence

8

Affärskultur

- Ingen tid att "känna in kultur"
- Ingen social tid
- Svårare att skapa kontakt utanför förhandlingsfrågorna
- Kulturella inpass, stolthet och intresse för landet tappas lätt bort



Sif
COMPETENCE

© Sif Competence

9

Förhandla i team

- Alla möjligheter med team på distans
- Skapa expertteam från olika kontinenter
- Spridda team kräver bättre förberedelse
 - Agenda
 - Roller, vem gör vad
 - Checklista
 - Strategi & taktik
- Teknikproblem kan ge stora förhandlingsnackdelar
 - Backup plan!



© Sif Competence

10

10

Förhandling är väl ändå förhandling...

- Ny teknik
- Nytt arbetssätt
- Samma process
- Samma taktik & strategi
- Nya kompetenser:
 - *Bekvämt i tekniken*
 - *Smarta lösningar inom teamet*
 - *Läsa av mimik och röst*
 - *Om du vill dansa bra behöver du öva – även om du kan stegen....*



© Sif Competence

11

11

Förhandling på distans....

- Är här för att stanna så..
- Vilka nya kompetenser ska du satsa på?
- Vad bör du tänka på?
- Öva på distansupplägg!
 - Förberedelse
 - Checklista
 - Planerad smalltalk och relationsbyggande



© Sif Competence

12

12

... är en framgångsfaktor!

- Du kan enkelt ligga i framkant!
- **Mindset** – Förstå möjligheter och risker
- **Skillsset** – Öva kompetens, bli trygg i tekniken
- **Toolset** – Skaffa bra verktyg, "hårda" och "mjuka"



© Siif Competence

13

Ta chansen!

- Sällan har det varit så rätt!

Bli redo för framtiden!
Tack för att du lyssnade



© Siif Competence

14

14

Stort tack för att du var med på dagens webinar



Håll dig fortsatt uppdaterad på www.silf.se
Vi ses snart på kommande kursstarter och aktiviteter



Fördjupning och ny kunskap får du på Silfs kurser med Marie Simonsson: Förhandlingsteknik samt **Eramgångsrik affärsförhandling** och i företagsinterna förhandlingskurser.



© Siif Competence

15

15
